

## Geschäftsführer Vertrieb und Marketing m/w/d bei einem Hidden Champion in einem internationalen Umfeld

 Engelskirchen  Lukas-Erzett GmbH & Co. KG  Werkzeuge  Ca. 700  3303W

In der Funktion als **Geschäftsführer Vertrieb und Marketing m/w/d** können Sie mit Ihrer ganzen Erfahrung die zukünftige Ausrichtung des Unternehmens entscheidend mitgestalten, tragen die Gesamtverantwortung für die nationale und internationale Vertriebsausrichtung gegenüber dem Markt und bewerten Ihren Erfolg in der Erschließung neuer Geschäftsfelder sowie in der Erreichung der Umsatz- und Ertragsziele.

### Unternehmen

Unser Auftraggeber aus Engelskirchen im Großraum Köln ist ein weltweit technologisch führender Hersteller mit modernen Produktions- und Vertriebsstandorten von Systemlösungen für die Oberflächenbearbeitung. Der Fokus liegt dabei auf dem Vertrieb und Handel von Werkzeugen, Antriebsmaschinen und einem umfangreichen Zubehörprogramm, ergänzt um eine individuelle Beratung.

### Ihre Aufgaben

In der direkten Berichtslinie an den Beirat und in Abstimmung mit Ihrem Kollegen in der Geschäftsführung und dem Management-Team sind Sie im Wesentlichen für die nachstehenden Aufgaben verantwortlich:

- Planung, Steuerung und Organisation aller Produkt-, Marketing- und Vertriebsaktivitäten der Unternehmensgruppe mit dem Fokus eines profitablen Wachstums
- Priorisierung von Zielmärkten und Umsetzung nachhaltiger Markteintritte
- Entwicklung und Umsetzung von Strategien in Bezug auf bestehende und neue Produkte sowie weitere Marktsegmente
- Konsequente und kontinuierliche Ausrichtung der Produkt-, Marketing- und Vertriebsbereiche an den Markterfordernissen
- Gewinnung zusätzlicher Key-Accounts und Handelspartner in den bestehenden Märkten als auch in priorisierten Wachstumsmärkten
- Gestaltung der vollen Innovationskraft sowie dauerhafte Begleitung neuer innovativer Ansätze
- Digitalisierung der Prozesse in Ihrem Verantwortungsbereich sowie bei angrenzenden Schnittstellen
- Förderung einer offenen, fortschrittlichen und innovationsmotivierenden Unternehmenskultur

Sie arbeiten vertrauensvoll und kooperativ mit dem Management-Team zusammen. Gemeinsam sind Sie verantwortlich für eine einheitliche Unternehmensstrategie/ -ausrichtung, kommunizieren diese adressatengerecht im Unternehmen und treiben den Kulturwandel zu einem modernen und attraktiven Arbeitgeber konsequent voran.

### Ihre Qualifikationen

Berufserfahrung Sie verfügen über eine mehrjährige Berufs- und Führungserfahrung im Vertriebs- und/oder Marketingbereich.

### Ihre Persönlichkeit

Sie sind eine charismatische Persönlichkeit, können auf Erfolge der Vergangenheit verweisen und sind in der Lage, durch Ihre Vorbildfunktion alle Unternehmensbereiche für die Kundenorientierung zu begeistern. Sie haben Freude daran, einen modernen und erfolgreichen Vertrieb entsprechend der Marktanforderungen auszubauen. Dies machen Sie stets mit einer positiven, lösungsorientierten und optimistischen Einstellung. Gleichzeitig bringen Sie sowohl ein angemessenes Durchsetzungsvermögen als auch ein ausgeprägtes Kommunikations- und Verhandlungsgeschick mit.

Bitte richten Sie Ihre vollständige Bewerbung – inkl. Angaben über Jahreseinkommen sowie Kündigungsfrist – unter Angabe der Kennziffer **3303W** an unsere E-Mail-Adresse. Aus Datenschutzgründen bitten wir Sie, alle Anlagen als PDF zu versenden.

**dr. gawlitta (BDU) GmbH**  
Rathausstraße 28  
53225 Bonn

 [www.gawlitta-hr.de](http://www.gawlitta-hr.de)

**Ihre Ansprechpartnerin**  
Regine Domke

 [info@gawlitta-hr.de](mailto:info@gawlitta-hr.de)  
 0228 629 300

